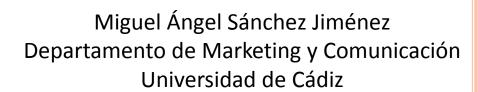
NUEVAS TECNOLOGÍAS DE LA COMUNICACIÓN



EL PLAN DE COMUNICACIÓN

- 1. Introducción
- 2. La empresa
- 3. DAFO
- 4. Objetivos
- 5. La estrategia
- 6. El plan de acción
- 7. Evaluación

5 La estrategia

Definición de estrategias. ¿qué camino voy a seguir para lograr mis objetivos?. Pueden llevarse a cabo estos distintos tipos de estrategias de comunicación, debiéndose justificar y explicar su elección:

5

La estrategia

- •Definir las palabras claves que identifiquen a la empresa en Internet.
- •Posicionamiento en buscadores (SEO y PPC).
- •Promociones y publicidad llevadas a cabo en Internet.
- •Creación de un blog corporativo.
- •Intervención en las diferentes redes sociales generalistas de mayor importancia Facebook, Twitter, Linkedin.
- •Intervención en otros Medios Sociales (Youtube, Flickr, SlideShare, Wikis, Foursquare, etc.).
- •Aprovechamiento de otras herramientas que pone a disposición la nueva Web Social (RSS, Podcast, SMO, Marketing Mobile, etc.).
- •Creación de una página Web corporativa.



Las marcas tienen dos posibilidades para estar presentes en esta red social profesional, con un grupo o una página de empresa:

- Grupos: Siempre que abramos un grupo con el nombre de nuestra empresa, deberemos indicar que se trata de un grupo corporativo y orientarlo en primer lugar a nuestros empleados y clientes directos, para ir luego invitando a todos aquellos que puedan estar interesados en nuestras actividades.
- Las páginas de empresas



Los perfiles de empresa es una herramienta de investigación que ayuda a los usuarios a explorar las empresas donde podrían trabajar o con las cuales podrían negociar. Los perfiles de empresa hacen una comparación única de los datos de la red y resaltan a las personas que necesitas para completar tus negocios. Pueden usarse para ver oportunidades



- Los perfiles de empresa no pueden ser creados por cualquier miembro de Linkedin.
- Mantener nuestra página actualizada, comunicando las nuevas oportunidades de empleo y dando a conocer los nuevos productos de la empresa, nos ayudará a fidelizar a nuestros seguidores
- Diseño atractivo

El objetivo del microblogging es explicar qué se está haciendo en un momento determinado, compartir información con otros usuarios, ofrecer enlaces interesantes a páginas web o, según lo que hemos estado viendo durante los últimos tiempos, contar lo que está pasando en un lugar y tiempo concretos en primera persona.

Además los mensajes o posts publicados no pueden superar los 140 caracteres.

Principales usos:

- -Compartir información
- -Transmitir noticias y eventos en directo
- -Generar conversación
- -Ocio
- -Exhibicionismo y medio de mantener el contacto

En julio de 2012 tenía 500 millones de usuarios en todo el mundo.

- el 63% de los usuarios los utiliza para recomendar
- el 61% lo hace para quejarse de un producto o servicio.
- o el 73% de los usuarios manifiesta que le gusta encontrar en la red a las empresas en las que confía
- o El 94,87% afirma estar siguiendo a alguna empresa.



Genbeta

@genbeta

Software, descargas y novedades. Las mejores aplicaciones web, con los trucos más útiles y toda la información.

http://www.genbeta.com









WPP @WPP

WPP Reading Room: What Happens When Brands Go Dark? bit.ly

/W90PDi by @Millward_Brown #Branding #WPP

Abrir ← Responder ➡ Retwittear ★ Favorito ••• Más

26m

Mention, mención y mencionar: En Twitter podemos hacer referencia a cualquier usuario de la tuitsfera, lo estemos siguiendo o no, escribiendo @ y seguidamente, su nombre de usuario. Ej.: @ladygaga.

Hashtag: Un hashtag es una etiqueta para clasificar tuits. Se construyen añadiendo # al principio de una palabra o conjunto de palabras.



Principales usos para las marcas:

- -Escuchar
- -Relaciones públicas y comunicación
- -Servicio de atención al cliente
- -Venta



Una marca puede estar presente en Twitter de varias formas:

- Una cuenta oficial y corporativa
- Una cuenta de community manager
- Cuentas creadas para cada producto o línea de servicio de una empresa
- Cuentas creadas para retransmitir eventos o actos específicos





Buenas y malas prácticas de una empresa en Twitter:

- 1. Un buen nombre de usuario
- 2. Nombre, biografía y localización claros
- 3. Personalizar la cuenta
- 4. Para que te sigan, debes seguir
- 5. Cuidado con el seguimiento masivo
- 6. Follow back
- 7. No hacer spam
- 8. Respuestas frecuentes y sinceras
- 9. Dotar de humanidad la marca
- 10. No hables solo de ti
- 11. Controla el número de tuits
- 12. Twitter for Business



En definitiva, antes de establecer una estrategia o lanzarte a tuitear con la cuenta de tu marca, ponte en el lugar del consumidor y plantéate: ¿Por qué motivos seguiría a esta marca en Twitter? ¿Qué es lo que me gustaría que me ofreciera a cambio de darle un espacio en mi timeline? ¿Qué no soportaría que hiciera? Pensar como tus clientes o fans te ayudará a ofrecerles el contenido que buscan o necesitan y así reforzarás los vínculos con tu marca.



- YouTube es la herramienta que tenemos que utilizar si tenemos una campaña cuyo soporte principal, o auxiliar, es el vídeo.
- Al crearnos un usuario, YouTube inmediatamente nos asocia un canal propio. El canal no es más que el espacio que YouTube nos cede para que colguemos nuestros vídeos.
- Este canal es personalizable



Para dar visibilidad a nuestros vídeos:

- Completar correctamente la información sobre el vídeo
- Mantener el canal actualizado
- Utilizar el resto de medios sociales



Flickr prohíbe explícitamente en sus normas de uso el utilizarla "con fines comerciales". Esa es una de las razones para que, pese a su uso generalizado, las empresas no se hayan atrevido a sacarle rentabilidad. Sin embargo hay maneras de aprovechar Flickr como herramienta de marketing sin contrariar su filosofía.



×



Τú

Contactos

Grupos Explorar

♠ Subir fotos

Buscar fotos, personas o grupos





Ciao

Ahora sabes saludar a la gente en Italiano!



SONRÍE. LA NUEVA APLICACIÓN DE FLICKR ESTÁ AQUÍ.

Obtén la aplicación

Puedes empezar de esta manera:

- Personaliza tu perfil
- 2 Carga tus primeras fotos
- 3 Busca tus amigos en Flickr O bien, aprende más sobre contactos

» Tu galería

Cargas recientes | Actividad reciente

Aún no has cargado ninguna foto. ¿Por qué no cargas tus primeras fotos ahora?

» Tus contactos

▼ Fotos Por | Fotos de

Flickr es más divertido cuando tus amigos lo usan también. Comienza buscando a tus amigos en Facebook,

» Carga fotos & video



¿Deseas no tener publicidad? ¡Actualízate a Pro!

Blog de Flickr

Publicado el 12 de dic 12



Precentamos nuestra nueva



- La forma más exitosa de viralizar las imágenes en Flickr, es a través de los Grupos.
 - Mural de grupo: Corresponde con el total de fotografías que están incluidas dentro de ese Grupo. Si queremos publicar allí, es tan fácil como unirnos al Grupo e ir luego a nuestra propia foto y en opciones elegir "Compartir en el muro del Grupo xxxx".
 - Debates: Son hilos de conversación en torno al tema del Grupo. En ellos se comparte información útil como, por ejemplo, recursos, encuentros, eventos o concursos de fotografía.



Utilizaremos flickr en nuestro plan de comunicación cuando:

- Tengamos imágenes en alta definción
- Queramos contactar con otros profesionales
- Concursos de fotografía
- Eventos
- Fotografía



Slideshare es un servicio para compartir presentaciones. Hace funciones parecidas a un Youtube, pero para presentaciones tipo powerpoint. Es una red social de presentaciones, puesto que permite comentar trabajos de otros usuarios, compartir, puntuar, crear grupos de trabajo, eventos, etc



- Canal de comunicación con clientes/proveedores
- OGenerar y compartir manuales de instrucciones
- •Se pueden incrustar las presentaciones en cualquier página web, como por ejemplo un *blog*